

商談の進め方

商談の限られた時間で「成約」
を目指すためのポイントを実践
形式で学びます。



日時 2017年10月20日(金) 14:00~16:00

場所 沖縄産業支援センター 304号室

定員 20名 (定員になり次第、締切と致します)

参加費 無料

※ホームページから
も確認できます
(<http://gotf.jp/>)



講師の紹介

株式会社三越伊勢丹 三越日本橋本店

食品・レストラン営業部 営業部長 田中 清 氏

1986年(株)伊勢丹に入社以来、約30年間食品分野に携わり、伊勢丹新宿本店、三越日本橋本店、岩田屋本店の3店舗において食品・レストラン営業部の営業部長を歴任。伊勢丹新宿本店では2007年に食品フロア全面リモデルを商品部長の立場で指揮。岩田屋本店では2004年に食品フロアとレストランフロアの全面リモデルを営業部長の立場で指揮しました。また、バイヤー時代には百貨店のお中元・お歳暮ギフトの統合ビジネスの確立や、海外展・国内物産展の新規商品の創造・発掘を行い新ブランドの確立へと結び付けてきました。

主催：沖縄大交易会実行委員会事務局

共催：中小機構 沖縄

ジェトロ沖縄

内閣府沖縄総合事務局

問合せ先：

沖縄大交易会実行委員会事務局 (沖縄県産業振興公社内)

担当：宮里、識名

TEL:098-851-7463 FAX:098-859-6233

E-mail: daikouekikai@okinawa-ric.or.jp

参加申込書

沖縄大交易会2017 オフィシャルセミナー

商談の進め方

お申し込み方法 下記にご記入の上、FAXまたはメールにてお申し込み下さい。

FAX : 098-859-6233

Email: daikouekikai@okinawa-ric.or.jp

定員 : 20名

(定員になり次第、締切と致します)

企業名: _____

電話番号: _____

メールアドレス: _____

参加者(1)

氏名: _____ 役職名: _____

参加者(2)

氏名: _____ 役職名: _____

参加者(3)

氏名: _____ 役職名: _____

2017
沖縄大交易会

日時 2017年10月20日(金)14:00-16:00

場所 沖縄産業支援センター 304号室